

Ventas al gobierno de los EE.UU.

Por lo general, sus ventas y arrendamientos para el gobierno de los EE.UU. están exentas del impuesto de ventas y uso de California. Esto incluye ventas y arrendamientos a:

- Los Estados Unidos o sus entidades y dependencias no incorporadas, como: el Servicio Postal, ramas de las fuerzas armadas, intercambios militares, tribunales federales, y entidades como el Servicio Forestal de EE.UU. y el Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano.
- Cualquier agencia o dependencia no incorporada de los Estados Unidos, de propiedad total de los Estados Unidos o de una sociedad anónima que sea propiedad total de los EE.UU. Ejemplos: la Resolution Trust Corporation y la Federal National Mortgage Association (Fannie Mae).
- La Cruz Roja Nacional Americana, incluyendo sus capítulos y ramas.
- Dependencias federales constituidas que no sean propiedad total de los Estados Unidos, a menos que la ley federal les permita imponer el impuesto. Los ejemplos incluyen: bancos de la reserva federal, uniones federales de crédito, bancos federales de préstamos hipotecarios, y bancos federales de préstamos para vivienda.

Si no está seguro si una agencia, sociedad u otra organización es parte de una de las categorías mencionadas, llame al Consejo para recibir ayuda.

Nota: Las ventas a los miembros individuales de las fuerzas armadas no califican para esta exención, aun si la mercancía se factura a través de una organización exenta, como una cantina militar o comedor de oficiales. Además, las ventas a las agencias del Estado de California y las subdivisiones políticas estatales, como condados, ciudades y distritos especiales (como riego, bomberos y distritos escolares) por lo general son sujetas a impuestos, aun si la compra se hace utilizando fondos federales.

Ventas a individuos asegurados con el programa Medicare

Las ventas a personas aseguradas con la Parte A del programa Medicare están exentas de impuestos, si Medicare le paga directamente. Sin embargo, las ventas a personas cubiertas con la Parte B de Medicare no califican para exención, aunque el paciente asigne la reclamación para que lo reembolsen.

Ventas y Uso HECHOS FISCALES

Publicación 102-S • LDA

Si desea más información, puede ordenar los reglamentos incluidos al reverso, o hablar con un representante de la

Directiva. Si necesita ayuda, llame a nuestro Centro de Información al 1-800-400-7115

(Para personas con problemas auditivos:

— teléfono con TDD: 800-735-2929;

— teléfono de voz: 800-735-2922).

Internet: www.boe.ca.gov

MIEMBROS DE LA DIRECTIVA ESTATAL DE IMPUESTOS SOBRE VENTAS, USO Y OTROS

JOHAN KLEHS
1er. Distrito, Hayward

DEAN ANDAL
2o. Distrito, Stockton

CLAUDE PARISH
3er. Distrito, San Diego

JOHN CHIANG
4o. Distrito, Los Angeles

KATHLEEN CONNELL
Contralor estatal

Ventas a contratistas federales

Los negocios que trabajen por contrato con el gobierno federal normalmente no se consideran agentes de los EE.UU. En consecuencia, sus ventas a estos contratistas no califican como exentas para el gobierno de EE.UU. Sin embargo, los contratistas de *abastecimiento* federal pueden emitir un certificado de reventa cuando compren herramientas, equipo, suministros consumibles directos y materiales generales que usarán en un contrato con el gobierno, siempre y cuando el título de propiedad pase al gobierno de EE.UU. antes que lo use el contratista. Para mayor información, puede solicitar una copia del Reglamento 1618, Contratos de abastecimiento para el Gobierno de los Estados Unidos (*United States Government Supply Contracts*).

Los contratistas de *construcción* del gobierno de EE.UU. se consideran usuarios finales de materiales y accesorios que surten e instalan como parte de sus contratos de construcción del gobierno. Por lo general, las ventas que usted haga a esos contratistas de materiales, accesorios y suministros son sujetos a impuestos. Sin embargo, a los contratistas del gobierno de EE.UU. se les considera vendedores al por menor de la maquinaria y el equipo que suministran al cumplir con sus contratos con el gobierno. Pueden emitir un certificado de reventa para la compra de dicho artículo, siempre y cuando el título de la maquinaria o equipo pase a los Estados Unidos antes de que el contratista lo utilice. Para mayor información, puede solicitar una copia del Reglamento 1521, *Contratistas de la construcción (Construction Contractors)*. También puede llamar al Consejo para recibir ayuda.

Documentación requerida para sus registros

Cuando haga una venta o arrendamiento exento de impuestos, debe asegurarse de conservar la documentación que muestre claramente que la transacción esté exenta. Para las ventas al gobierno de los EE.UU., la documentación puede incluir, por ejemplo:

- Órdenes de compra
- Notificación de envío
- Documentos de envío y relacionados, si hubiera alguna cuestión de que la mercancía se haya podido vender directamente a un individuo en las fuerzas armadas en lugar de al gobierno de EE.UU.

Prepare adecuadamente su declaración fiscal de ventas y uso

Debe informar sus ventas brutas totales por el periodo que informe en su declaración fiscal. Si sus recibos totales incluyen ventas exentas de impuesto al gobierno de EE.UU., debe deducir esas ventas en la línea designada para ese fin. Si no lo hace, pagará más impuesto de lo que debe.

Reglamentos relacionados

- 1521 Contratistas de la construcción (*Construction Contractors*)
- 1614 Ventas a los Estados Unidos y a sus dependencias (*Sales to the United States and its Instrumentalities*)
- 1618 Contratos de abastecimiento para el gobierno de los Estados Unidos (*United States Government Supply Contracts*)

Nota: Las declaraciones de esta hoja de datos son generales y vigentes a partir de agosto de 1998. Las leyes y reglamentos de ventas y uso son complejos y están sujetos a cambio. Si hubiera un conflicto entre esta publicación y la ley o los reglamentos, las decisiones se basarán en la ley y los reglamentos.